



Baccalauréat Professionnel

Métiers du Commerce et de la Vente

Option B : prospecter et valoriser l'offre commerciale

POUR QUI ?

- Le BAC Professionnel **Métiers du Commerce et de la Vente option B** se prépare:
- après une Seconde Professionnel MRC
- une Seconde GT sous condition
- un CAP du domaine commercial

AVEC QUELLES QUALITÉS ?

- être irréprochable (tenue vestimentaire et état d'esprit)
- avoir le sens du contact et des relations humaines
- avoir les qualités nécessaires aux métiers d'accueil : sourire – écoute- courtoisie
- avoir le sens du service

QUELLE FORMATION ?

- Une formation **d'une durée de 3 années**, avec des **Périodes de Formation en Milieu Professionnel** réparties sur **22 semaines obligatoires**

ET APRÈS ?

- Le titulaire d'un **BAC PRO Métiers du Commerce et de la vente option B** peut devenir :
 - commercial(e) ou délégué (e) commercial (e) avec la responsabilité d'un secteur, d'un produit ou d'un service, d'une clientèle
 - représentant(e) commercial(e) négociateur(trice)
 - conseiller(ère) relation client à distance
 - conseiller(ère) en vente directe
- Poursuite d'études possible vers un BTS :
- BTS Négociation Digitalisation Relation Clients
- BTS Professions immobilières
- BTS Soutien à l'action managériales

Vers le site du lycée :

