



# Baccalauréat Professionnel

## Métiers du Commerce et de la Vente

### Option A : Animation et Gestion de l'Espace Commercial

#### POUR QUI ?

- le BAC Professionnel **Métiers du commerce et vente option A** se prépare :
- après une Seconde Professionnelle MRC (Métiers de la Relation Client)
- une Seconde GT sous condition
- un CAP du domaine commercial

#### AVEC QUELLES QUALITÉS ?

- avoir les comportements et attitudes indispensables à la Relation Client (code vestimentaire et langagier adapté au contexte professionnel)
- avoir la maîtrise de sa communication
- avoir le sens du travail en équipe
- avoir le sens des initiatives

#### QUELLE FORMATION ?

- Une formation **d'une durée de 3 années**, avec des **Périodes de Formation en Milieu Professionnel** réparties sur **22 semaines obligatoires**

#### ET APRÈS ?

- Le titulaire d'un **BAC PRO Métiers du Commerce et Vente** peut devenir :
  - chef(e) de vente
  - chef(e) d'équipe
  - manageur(se) de rayon
  - directeur(trice) adjoint(e) de magasin
  - directeur(trice) de magasin
  - responsable de secteur
- Poursuite d'étude possible en BTS:
  - BTS Négociation Digitalisation Relation Clients
  - BTS Professions immobilières
  - BTS Soutien à l'action managériales

Vers le site du lycée :

